

cpX.Energy — nous soutenons votre stratégie de digitalisation



The world is how we shape it

sopra  steria

cpX.Energy — la plateforme cloud pour négociants en énergie

La digitalisation et la transition énergétique ont changé les chaînes de valeur connues jusqu'à présent. En outre, les clients attendent des produits d'une toute nouvelle qualité. Les plateformes digitales sont garantes de cette qualité. Elles centralisent les processus et permettent l'interaction avec de nouvelles technologies dans le secteur de l'énergie.

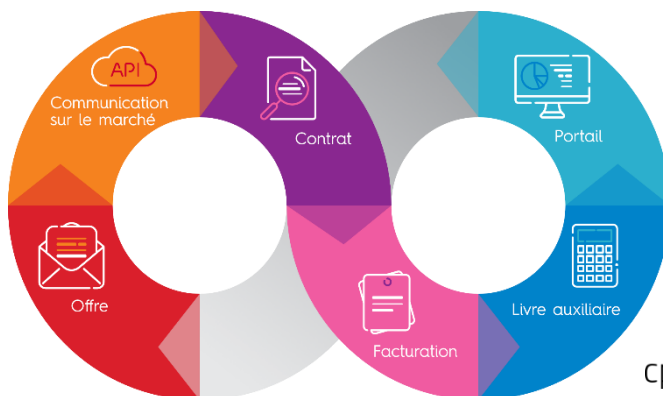
La plateforme cpX.Energy offre un portefeuille complet de solutions End-to-End pour négociants en énergie. Le cycle de vie complet de la vente d'énergie est représenté dans la plateforme cloud : de l'offre au contrat puis de la facture à l'avis de paiement.

La plateforme conçue pour interagir avec l'extérieur, orchestre toutes les fonctions d'entreprises d'approvisionnement afin de pouvoir exécuter les processus de fournisseurs

pour les clients commerciaux (B2B/SME). La plateforme permet de reproduire des processus aussi bien pour des contrats individuels complexes que pour des contrats très standardisés portant sur des produits Commodity et Non-Commodity.

Le regroupement des fonctionnalités sur une seule plateforme dans le cloud permet de réduire un grand nombre d'interfaces et de ce fait génère une réduction des coûts associés. En complément, cpX.Energy s'intègre parfaitement dans vos processus opérationnels. Grâce aux services standardisés comme par exemple la connexion aux Customer Relationship Management, ou encore le soutien des réseaux de distribution digitale et l'intégration dans votre rapport d'entreprise et gestion de portefeuille.

cpX.Energy — le portefeuille complet de solutions pour les fournisseurs d'énergie



cpX³Energy

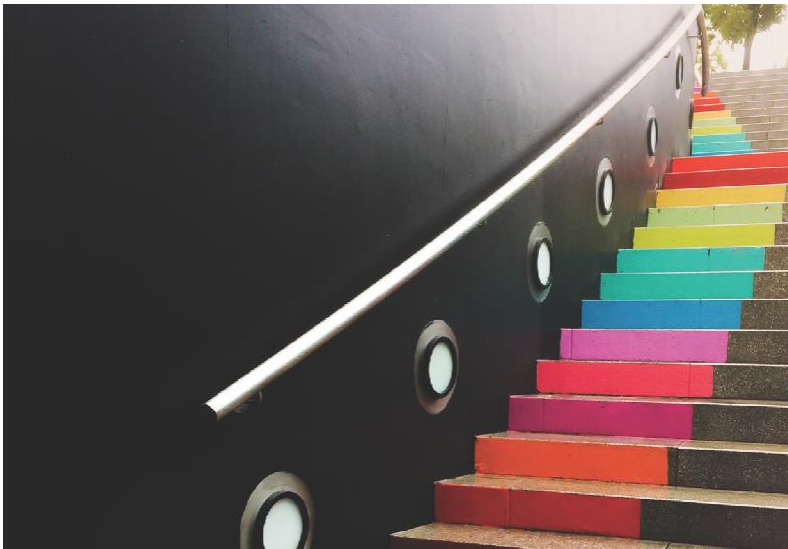
cpX.Energy — la plateforme cloud en détail

La plateforme digitale cpX.Energy de Sopra Steria offre un portefeuille complet de solutions dans le cloud. Il s’agit notamment du calcul des offres, de la gestion des contrats, de la facturation avec communication sur le marché intégrée, de la comptabilité des comptes courants et d’un portail client.

					
Offre	Communication sur le marché	Gestion des contrats	Facturation	Livre auxiliaire	Portail
Gestion des offres : création manuelle ou automatique d’offres, y compris la structure de l’offre (offre - variante - lot - localités - produit)	Changement de fournisseur (UTILMD et ORDERS) : Déclenchement de l’inscription et de la résiliation de l’ancien fournisseur après l’offre remportée, surveillance des délais, messages de modification, communication des index, etc.	Créer le contrat directement à partir de l’offre. Fixation de tranches dans les contrats en cours via Sales-Desk ou le portail clients	Tenue de comptes, transmission et vérification des factures : facturation automatique via plans de facturation, transmission au Output-Management (PDF, ZUGFeRD), importer les factures électroniques pour vérification et facturation (INVOIC)	Livre auxiliaire : Comptabilisation des plans de paiement et des factures, suivi des paiements, intégration du grand livre – banques – encaissements	Intégration de fonctions de portail pour la gestion des contrats, la vérification des factures, la gestion des documents et la gestion des incidents

Avantages de la plateforme cloud

- Solution Software-as-a-Service basée sur le cloud avec un modèle d’utilisation évolutif et un portfolio de performance configurable de manière flexible
- Performance élevée et constante grâce à la technologie cloud avec auto-scaling et load-balancing intelligents
- Réduction des coûts grâce à la standardisation des étapes du processus et à la prévention des interfaces complexes
- Architecture de plateforme ouverte : connexion simple de systèmes tiers via des services web standardisés
- Transparence du traitement des contrats grâce au regroupement des processus essentiels pour la vente de produits énergétiques sur la plateforme avec communication directe sur le marché et connexion au portail client
- Représentation commune de clients commerciaux individuels, de clients industriels et commerciaux standardisés et de clients regroupés très complexes dans une seule plateforme



À propos de Sopra Steria

Akteur majeur du Consulting en management et en technologie en Europe, Sopra Steria, avec 45 000 collaborateurs et collaboratrices dans 25 pays, accompagne ses clients dans leur transformation digitale pour des résultats concrets et durables. Grâce au Consulting, à la digitalisation et au développement de logiciels, Sopra Steria propose des solutions End-to-End complètes qui rendent les grandes entreprises et les administrations plus compétitives et plus performantes - en s'appuyant sur une expertise sectorielle approfondie, des technologies innovantes et une approche collaborative. L'entreprise place les personnes au centre de ses activités dans le but d'utiliser au mieux les technologies digitales et de créer un avenir positif pour ses clients.

The world is how we shape it